

令和5年度 販路拡大支援事業 報告書

◆【高精度・難加工技術展】

令和5年11月29日～12月1日

◆【展示会ノウハウセミナー】

令和5年11月6日/11月29日/12月14日

目次

高精度・難加工技術展及びノウハウセミナーについて

1. 事業実施の目的
2. 具体的な事業スキーム
3. 高精度・難加工技術展への出展概要・成果
 - ① 事業概要
 - ② 出展企業一覧
 - ③ 展示会来場者数
 - ④ 出展の成果
 - a. アンケート調査結果
 - b. 展示企業からの声

ザ・商談し・ごと発掘市について

1. 具体的な事業スキーム
2. ザ・商談しごと発掘市の概要・成果
 - ① 事業概要
 - ② 参加企業一覧
 - ③ 当日の商談件数
 - ④ 商談会の成果
 - a. アンケート調査結果
 - b. 商談会参加企業からの声

令和5年度 共同出展 展示会

日刊工業新聞社 主催

高精度・難加工技術展2023

事業実施の目的

全国の企業のニーズと地域企業のシーズを引き合わせる

- ・展示会における成果を実感いただき、自社独自で出展する意欲を創出する。
- ・販路開拓や技術提携などにより地域の産業の活性化を図ることを目的とする。
- ・展示会における自社にあった営業方法についてセミナーを通して学んでいただきスキルアップを図る。

具体的な事業スキーム（展示会）

7月～11月

- 展示会共同出展者の募集開始
- 展示会の出展者説明会を実施
- 展示会のノウハウセミナー(1)(2)を開催

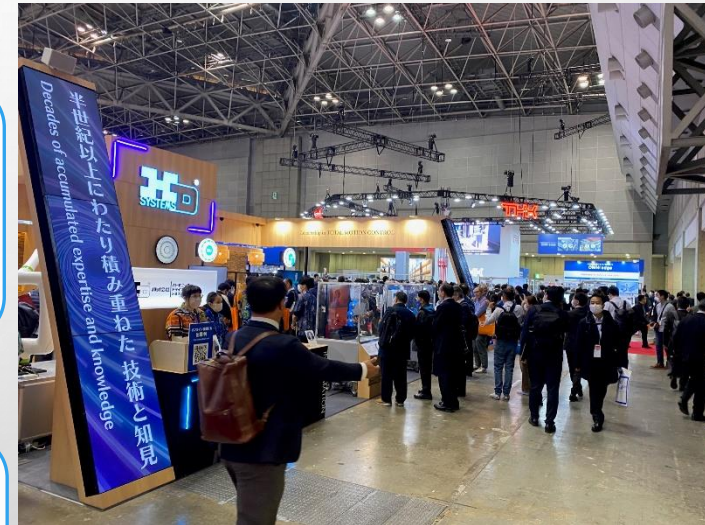
11月～12月

- 高精度・難加工技術展共同出展
- 展示会のノウハウセミナー(3)を開催

2月

- 出展者に対するアンケート調査の実施

高精度・難加工技術展
High-Precision & Difficult Manufacturing Technology Show 2023



事業概要

【主催】 柏市・柏商工会議所

【事業詳細】

▼出展者説明会

開催日:11月6日(月) 14:00~15:00

場 所 : 柏商工会議所

▼展示会における注意点や見せ方を学ぶノウハウセミナー

開催日:①11月6日(月)/②11月29日(水)/③12月14日(木)

15:00~16:30 ②13:00~15:00 ③14:00~15:00

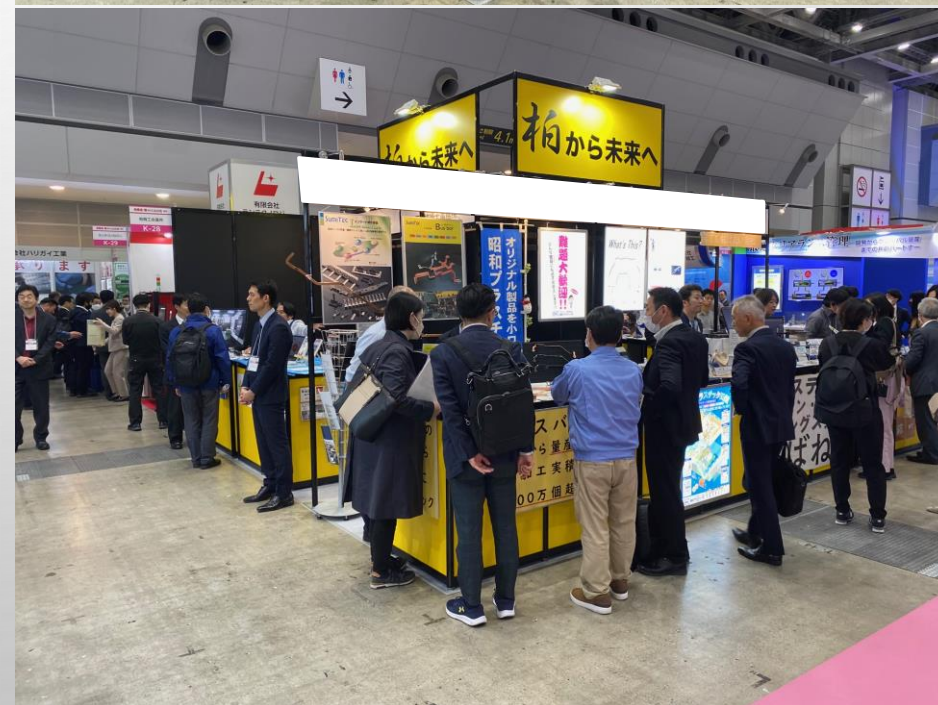
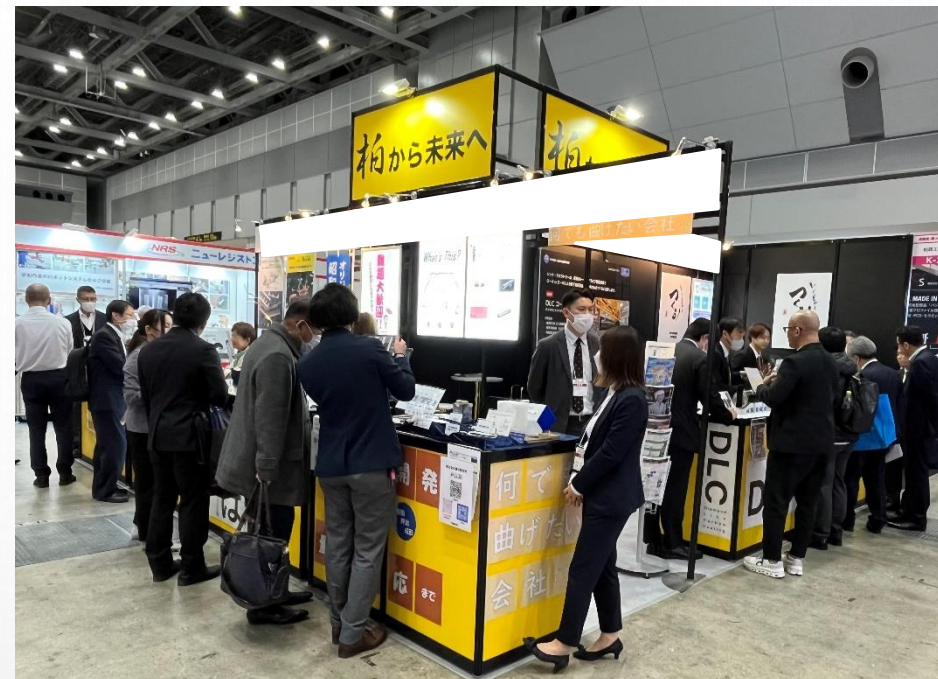
場 所:①、③柏商工会議所/②東京ビッグサイト

講 師:株式会社シャベリーズ 丸山 久美子 氏

▼高精度・難加工技術展

開催日:11月29日(水)~12月1日(金)

場 所:東京ビッグサイト



展示会来場者数

日付	曜日	来場者数
11月29日	水曜日	5,858
11月30日	木曜日	7,222
12月 1日	金曜日	8,716
	総合計	21,796

出展の成果 アンケート調査結果

各企業別 成果状況内訳 統計表 ※開催後、約2ヶ月後 柏商工会議所による調査

出展後アンケート結果 (全8社)	名刺交換を 行った (社)	アポイントを取るた め連絡を行った (名)	相談を受けている (社)	見積もり、試作依頼 を受けている (社)	商談が成立し、 取引を行った (社)	その他 (件)
A社	22	2	7	7	1	0
B社	56	0	2	1	1	0
C社	30	5	3	3	2	0
D社	121	0	0	6	0	2
E社	54	63	6	5	0	0
F社	4	4	0	0	0	0
G社	15	15	2	2	1	0
H社	110	0	0	1	0	0
合計	412	89	20	25	5	2

相談を受けている 20社

見積・試作依頼 25社

商談成立 5社

出展の成果 アンケート調査結果

※開催後、約2ヶ月後 柏商工会議所による調査

【見積案件】

- ▼ 展示会当日に見積もり依頼が2社あった。後日、4社から見積もり依頼があった現在6社と商談中
- ▼ 見積もり案件が3社
- ▼ 見積もりに繋がりそうな相談案件が6社ある
- ▼ 医療機器関係の見積もり・試作依頼を2件受けている
- ▼ 腐食の分析方法や評価について相談を受けている。
- ▼ 医療機器の部品見積もりを依頼されている。引き続き商談中。
- ▼ ゼンマイ刃メーカーからゼンマイ抜き型の曲げ加工見積依頼あり。

出展の成果 アンケート調査結果

※開催後、約2ヶ月後 柏商工会議所による調査

【成約案件】

- ▼レンズを入れる容器の試作依頼を受注。今後の受注に期待したい。
- ▼地域の技術セミナーの講師依頼を受けている。10月にセミナー開催が決まった。
- ▼レーザー溶接を含む金属加工【総額20万円】を受注した。
- ▼サンプル成膜の依頼があった【総額17万5千円】

【その他】

- ▼2社から工場見学依頼を受け、見学にお越しいただいた。現在商談に向けて動き出してる。

高精度・難加工技術展 出展企業からの声・・・①

※アンケートで頂いた、全ての意見を記載しております。

売上増を目的に、弊社の主力製品であるバスバーを売り込みたく申込みをさせていただきました。今後も機会があれば他展示・商談会への出展を考えています。今年度は
2/2現在の展示会・商談会への参加 2/7 九都県市合同商談会(受注側)
2/22 ものづくり製造業 展示・商談・交流会(受注・発注側)
3/8 ザ・商談！ し・ご・と発掘市(受注・発注側)に参加します。

今後とも共同出展に継続して参加させていただきたいと思います。

展示会出展に伴う、事前準備等の労力・コスト(出展料・出展準備費用)を考慮し、共同出展に参加させていただきました。

また、地域の企業様とコミュニケーションも取れるので、展示会共同出展は貴重な機会を頂け大変ありがたいです。現時点では自社単独出展は考えておりませんが、いずれ自社の方向性に合う展示会があれば参加してみたいです。

エリア拡大の為、関東圏内以外(大阪や愛知、東北など)の展示会にもぜひ参加したいです。
※共同出展として希望



高精度・難加工技術展 出展企業からの声・・・②

※アンケートで頂いた、全ての意見を記載しております。

毎度展示会では大変お世話になっております。展示会事前セミナー・アフターセミナー等も開催していただき、大変勉強になります。
展示ブースについては、弊社製品は比較的小さく、集客時ブース前が埋まってしまい別の方々がブースを見れない状況があるため、ブースサイズを広げる又はブース形状をV字にする等していただけると幸いです。

出展費用の補填と柏商工会議所の企業と深い接点を築けることを期待して共同出展に申し込みました。事前ならびに終了後にセミナーで確認出来るので、忙しい中、考えを見直しが出来るのでありがたい。
関西方面の感性を知りたいので、出展してみたい。
※共同出展として希望

まだまだ、金属分析を行っている人を知らない人がいるので、展示会でアピールする。
自社独自での出展は考えていない。
今回はブース面積に出展社8社は多かったと思います。6社くらいでスペースにゆとりがあった方が良かったと思います。

金額的なメリットが大きく、単独の出展は難しい。
自社に合う内容であれば、関西方面での共同出展もお願いしたい。



高精度・難加工技術展 出展企業からの声・・・③

※アンケートで頂いた、全ての意見を記載しております。

共同出展はブースが良い位置に出展できるし、他の会員企業との共同出展でお互いに製品を紹介できるので、とっても良かったと思います。当面自社独自の出展を考えていません。

会社の売上を伸ばすために、もっとビジネスチャンスを探さなければならないと思っています。関西方面での共同出展もありではないかと考える。

低額で出店できることにメリットを感じています。またノウハウセミナーを活かして、自社独自でも出展をしています。

顧客も西日本に多いので、共同出展で関西出展もしてみたいと思う。

大規模会場での初めての出展にあたり、柏商工会議所のサポートをいただきながら、集客面での効果を期待して申し込みをさせていただきました。

他の展示会にも自社独自で毎年出展する予定です。

柏で加工業をされている他社様とつながりを持てたことは、今後の協業や案件紹介の活性化につながればと考えている。

出展のレイアウトについては、サイド側(バックヤードにつながる導線上)での出展であったため、人通り自体が少なかった。再度出展のチャンスをいただけた際には、メインブースをお借りできるように弊社のアピール材料を取り揃えたい。

グループ会社には大阪営業所や富山工場があり、日本全国を商圈と考えているので、関西での共同出展にも興味があります。

